



Ils ont, OSE!

Ils ont tous un point commun. Ce n'est ni leur activité, ni leur origine, ni leur compétence ou leur expérience... Ils sont tous de jeunes créateurs d'entreprise qui ont pris le risque de se lancer et de parier sur l'avenir.

Aunis Eco leur consacre une rubrique pour parler de leur parcours et de leur challenge. Certains d'entre eux ont bénéficié de l'accompagnement d'entreprise proposé par la Chambre de commerce et d'industrie de La Rochelle.

N. Martinez

— De vues à moi, vous connaissez ? —

Contact :

Béatrice Guilloux
De vues à moi
La Rochelle
Tél. : 06 71 13 85 56



opticienne diplômée (BTS opticien lunetier et Master 2 en optométrie). Elle a, durant une dizaine d'années, travaillé dans différentes enseignes. Mais, convaincue du potentiel de la vente à domicile et dotée d'une certaine sensibilité par rapport

souvent compliqué d'avoir à se déplacer et à stationner".

A première vue, la démarche est très simple. Il suffit de prendre rendez-vous par téléphone. Avec un stock ambulancier de 200 montures et le matériel nécessaire à l'exercice de sa profession comme tout opticien, Béatrice se rend chez ses clients (domicile, maison de retraite, centre spécialisé...) et c'est entre quatre yeux qu'elle vérifie leur vue, les conseille et leur livre leurs montures. Ce service d'optique à domicile ne coûte pas les yeux de la tête des clients puisqu'ils ont à l'œil : la vérification de la vision, le déplacement, la livraison, les essais et le service après-vente ! *"Ils n'ont que le coût des lunettes, verres et montures à régler. Je prends également au préalable contact avec les Mutuelles de mes clients et assure le lien avec l'ophtalmologiste".*

Du point de vue de Béatrice Guilloux : *"La vente à domicile crée du lien social et de la confiance. Le rapport avec les clients n'est pas le même que dans une boutique..."* Avant même d'expliquer son activité, c'est sa différence qu'elle affiche dans le cadre de son activité de vente d'optique à domicile ! *"Nous ne sommes qu'une dizaine en France à proposer ce service et je suis la seule pour le moment dans la région".* Cette passionnée de 44 ans est une

à la gériatrie et aux personnes handicapées, c'est tout naturellement qu'elle a choisi la mobilité lorsqu'elle a créé son entreprise De vues à moi en mai 2013. *"Je suis agréée par la sécurité sociale. C'est un service personnalisé ouvert à tous, enfants et adultes. Les personnes âgées ou à mobilité réduite ont les mêmes besoins et il leur est souvent difficile de se déplacer. Pour les jeunes mamans, les personnes en activité ou encore en déplacement, c'est*

— SS2i Services —

SS2i Services, ça vous parle ? Il s'agit d'une jeune société rochelaise spécialisée en solutions matériels et logiciels informatiques. Les deux associés, Christophe Sauvion et Jean-Charles Briatte, revendiquent un ancrage local fort. Déjà très présents en Charente-Maritime, ils ont deux maître-mots : réactivité et proximité.

Après avoir travaillé durant plusieurs années dans le service informatique, les dirigeants ont souhaité se lancer dans l'entrepreneuriat. Diplômé de l'Université de La Rochelle, Christophe s'occupe de la gestion commerciale, pendant que Jean-Charles, autodidacte passionné de technologies depuis son plus jeune âge, lui fait "joujou" avec le matériel. Il a une solide expérience dans la maintenance de parcs informatiques de toutes tailles.

Le conseil et la confiance du client sont deux valeurs auxquelles les dirigeants sont très attachés : *"La technologie doit se positionner au service du progrès de l'entreprise. Cette*

approche est très importante. Le discours que nous tenons n'est pas celui d'être à la pointe des technologies à tout prix. Par exemple, si l'outil informatique a les performances suffisantes pour le logiciel proposé, nous ne préconisons pas le changement de matériel" précise Christophe.

SS2i a deux métiers, le matériel informatique et les solutions de gestion. *"Nous conseillons, fournissons, installons et assurons la maintenance. Pour les logiciels, nous effectuons en plus le paramétrage et la formation à l'utilisation de ces solutions de gestion comptable, commerciale, relation client..."* explique Jean-Charles. La jeune société est la seule entreprise du département à être certifiée EBP informatique, un des plus importants éditeurs français de logiciels de gestion à destination des PME-PMI, artisans et professions libérales.

Après à peine une année d'existence, la jeune société a un carnet de clientèle qui se



Contact :
Christophe Sauvion
Jean-Charles Briatte
SS2i services à La Rochelle
Tél. : 05 46 42 02 77
christophe.sauvion@ss2i-services.fr

remplit, composé de TPE/PME, mais aussi de collectivités locales. *"Nous installons chez nos clients des outils de monitoring qui nous donnent des indicateurs sur l'état de santé du système informatique. Dès la moindre anomalie, nous recevons une alerte et intervenons dans les quatre heures".* Aussi, afin de respecter leurs engagements de base, car les associés ne veulent pas travailler dans l'urgence, ils recrutent déjà une deuxième salariée.



EMERGENCE

LES TROPHÉES DE L'ENTREPRISE ENCOURAGENT L'AUDACE

Renseignements et inscriptions sur
emergence.larochelle.cci.fr
ou en appelant le 05 46 00 90 66

Date limite des inscriptions :
LE 29 NOVEMBRE 2013